

16.12.2020

MISIÓN COMERCIAL VIRTUAL PAÍSES BÁLTICOS **27 SEPTIEMBRE – 1 OCTUBRE 2021**

COFEARFE, con el apoyo de ICEX España Exportación Inversiones, en el marco del Plan Sectorial 2021 por la presente convoca la **Misión Virtual con los países Estonia, Letonia y Lituania**.

1. INFORMACION SOBRE LOS MERCADOS Y OPORTUNIDADES PARA EL SECTOR

Lituania

Lituania es la primera economía de los tres países bálticos con un PIB en 2019 de 48.300 millones de euros. En los últimos años, la economía ha crecido considerablemente, presentando en 2019 una tasa de crecimiento real de su PIB del 3,9%, una de las más elevadas de la Unión Europea.

En cuanto a comercio exterior, destacan tanto las importaciones como exportaciones del sector de los hidrocarburos (petróleo y derivados), de la industria química y de productos alimentarios, siendo Rusia, Polonia y Letonia los países con mayor flujo de transacciones.

Letonia

En 2019, Letonia presentó un PIB a precios corrientes de 30.463, con una tasa de variación real del 2,1% respecto al año anterior, e inferior a años anteriores, que ha tenido tasas de crecimiento de hasta el 4% (2018). Esto es debido al clima de inestabilidad internacional y la desaceleración de las economías de sus principales socios comerciales.

Las exportaciones de bienes y servicios experimentan una tendencia creciente en los últimos años gracias al éxito en la entrada en nuevos mercados. Las importaciones de bienes y servicios también han crecido de manera significativa en los últimos años, ligadas a la fortaleza de la demanda interna y más concretamente de la inversión en Letonia.

Estonia

En comparación a Lituania y Letonia, Estonia es el país con PIB más reducido de los tres, con un PIB a precios corrientes en 2019 de 28.086 millones de euro. En ese año tuvo una tasa de crecimiento del 4,3%, que al igual que Lituania, presenta una de las tasas más elevadas de la Unión Europea.

En 2018, los sectores más importantes de la economía estonia fueron el comercio mayorista y minorista, el transporte, la hostelería y la restauración (21,1%), la industria (20,8%) y la administración pública, la defensa, la educación, la sanidad y los servicios sociales (15,6%).

El comercio intracomunitario representa el 68% de las exportaciones de Estonia (Finlandia 16%, Suecia 11% y Letonia 10%), mientras que el extracomunitario tiene destinos como Estados Unidos y Rusia (6%). En cuanto a las importaciones, el 77% procede de Estados miembros de la UE (Finlandia

13%, Alemania 10% y Lituania 9%), mientras que las extracomunitarias proceden de países como Rusia (9%) y China (4%).

Las misiones comerciales virtuales son una nueva herramienta de negocio que nace para dotar de más oportunidades a las empresas exportadoras españolas de poder seguir haciendo prospección de mercados y realizar una primera toma de contacto con posibles clientes.

2. CONDICIONES DE PARTICIPACIÓN

- El precio de la agenda por empresa en los países Bálticos es de **294€ + IVA por** país.

Este precio incluye un 30% de descuento del ICEX por el Covid-19, y un 30% de descuento adicional por formar parte del Plan Sectorial de COFEARFE.

El pago se realizará mediante transferencia al siguiente número de cuenta de COFEARFE:
DEUTSCHE BANK ES69 0019 0072 44 4010026650

- Las agendas de entrevistas de las empresas participantes deberán ser preparadas por las Oficinas Económicas y Comerciales de España en Vilnius y Helsinki.
- Aquellas empresas que dispongan de filial o representación permanente en el país destino, quedarán excluidas de la participación en la presente actividad.

3. CRITERIOS DE SELECCIÓN

La selección se realizará por riguroso orden de recepción de la ficha de participación.

El Ministerio de Industria, Comercio y Turismo, para paliar los efectos de la posible salida del Reino Unido de la UE, ha aprobado la creación del “Cheque Brexit” como línea de apoyo a las PYMES españolas cuyo negocio esté afectado por el proceso del Brexit. Este “Cheque Brexit” consiste en un descuento en el precio de los Servicios Personalizados que presta ICEX a través de las Oficinas Económicas y Comerciales en el Exterior. Aquellas empresas que cumplan los requisitos exigidos (consultar web <https://www.icex.es/icex/es/navegacion-principal/que-es-icex/sala-de-prensa/sala-prensa/NEW2019813720.html>) podrán beneficiarse de un descuento en la tarifa oficial que puede alcanzar hasta el 80% en el caso de PYMES y el 60% al resto de empresas, con un máximo de tres servicios por empresa. Los Servicios Personalizados disponibles para las empresas comprenden la identificación de socios locales y elaboración de agendas de reuniones en cualquier país del mundo. Este descuento afecta a aquellos SS.PP. que hayan sido pagados/contratados en fecha posterior al 15 de febrero de 2019, no siendo dicho descuento acumulable a otros existentes.

4. PERSONAS DE CONTACTO

- COFEARFE: Thais Rodríguez arvefer@cofearfe.com Tlf: 96.353.20.07 Ext 2.
- ICEX: Ana M^a Rodríguez Izquierdo (Jefe de Sector) Ana.M.Rodriguez@icex.es Tlf: 91 349 6366

5. INSCRIPCIÓN

- El plazo de inscripción cierra **28 de Mayo de 2021 (inclusive)**.
- El número máximo de empresas participantes en esta misión comercial es limitado, por lo cual el criterio de selección y participación será por riguroso orden de recepción en las oficinas de COFEARFE, de la ficha de inscripción en la misión comercial.

FICHA DE INSCRIPCIÓN
MISIÓN COMERCIAL VIRTUAL A ESTONIA
27 de Septiembre – 1 de Octubre de 2021

- El plazo de inscripción cierra el 28 de mayo
- El número máximo de empresas participantes en esta misión comercial es limitado, por lo cual el criterio de selección y participación será por riguroso orden de recepción en las oficinas de COFEARFE, de la ficha de inscripción en la misión comercial.
- Remitir inscripción vía mail a :
Thais Rodríguez arvefer@cofearfe.com Tlf: 96.353.20.07 Ext 2.

1. SOBRE LA EMPRESA SOLICITANTE						
Razón social de la empresa:						
Actividad:						
Dirección:						
Teléfono:						
Web:						
CIF:						
Facturación (miles de euros):	2018:		2019:		2020:	
Exportación (miles de euros):	2018:		2019:		2020:	
Volumen de Exportación (miles de euros):	2018:		2019:		2020:	
Nº Trabajadores de la empresa:						
Persona de contacto y cargo:						
Correo electrónico:						
¿Tiene actividad en otros mercados diferentes al español? En caso afirmativo, indicar en qué país/es.						

2. SOBRE SUS PRODUCTOS/SERVICIOS

Nombre y descripción de los productos y servicios que ofrece la empresa:	
Nombre y descripción de los productos y/o servicios para los que desea prospeccionar el /los mercado/s:	
Partida arancelaria de los productos que desea introducir en el/los mercado/s (si aplica):	
Ventajas competitivas de su producto/servicio con respecto a su competencia:	
Principales competidores nacionales e internacionales de la empresa:	
Principales clientes nacionales e internacionales:	
Canales de distribución habituales para su producto o servicio:	

3. SOBRE SUS OBJETIVOS Y EXPERIENCIA EN EL MERCADO

Objetivos de la solicitud:	Búsqueda de clientes	<input type="checkbox"/>	<i>Marque con X la opción que corresponda</i>
	Búsqueda de distribuidores:	<input type="checkbox"/>	
	Otros (especificar):	<input type="checkbox"/>	
¿Tiene experiencia en el/los mercado/s? En caso afirmativo, indíquela:			
Tipo de contactos que desea establecer en el mercado:			
Cargo que desearía ocupase su interlocutor, en orden de prioridad (Ej. 1. Gerente de Proyectos, 2. Gerente Comercial, 3. Jefe de Compras)	1.		
	2.		
	3.		
Empresas que conozca operen en el/los mercado/s con las que desearía poder contactar:			

FICHA DE INSCRIPCIÓN
MISIÓN COMERCIAL VIRTUAL A LETONIA
27 de Septiembre – 1 de Octubre de 2021

- El plazo de inscripción cierra el 28 de mayo
- El número máximo de empresas participantes en esta misión comercial es limitado, por lo cual el criterio de selección y participación será por riguroso orden de recepción en las oficinas de COFEARFE, de la ficha de inscripción en la misión comercial.
- Remitir inscripción vía mail a :
Thais Rodríguez arvefer@cofearfe.com Tlf: 96.353.20.07 Ext 2.

1. SOBRE LA EMPRESA SOLICITANTE						
Razón social de la empresa:						
Actividad:						
Dirección:						
Teléfono:						
Web:						
CIF:						
Facturación (miles de euros):	2018:		2019:		2020:	
Exportación (miles de euros):	2018:		2019:		2020:	
Volumen de Exportación (miles de euros):	2018:		2019:		2020:	
Nº Trabajadores de la empresa:						
Persona de contacto y cargo:						
Correo electrónico:						
¿Tiene actividad en otros mercados diferentes al español? En caso afirmativo, indicar en qué país/es.						

2. SOBRE SUS PRODUCTOS/SERVICIOS

Nombre y descripción de los productos y servicios que ofrece la empresa:	
Nombre y descripción de los productos y/o servicios para los que desea prospeccionar el /los mercado/s:	
Partida arancelaria de los productos que desea introducir en el/los mercado/s (si aplica):	
Ventajas competitivas de su producto/servicio con respecto a su competencia:	
Principales competidores nacionales e internacionales de la empresa:	
Principales clientes nacionales e internacionales:	
Canales de distribución habituales para su producto o servicio:	

3. SOBRE SUS OBJETIVOS Y EXPERIENCIA EN EL MERCADO

Objetivos de la solicitud:	Búsqueda de clientes	<input type="checkbox"/>	<i>Marque con X la opción que corresponda</i>
	Búsqueda de distribuidores:	<input type="checkbox"/>	
	Otros (especificar):	<input type="checkbox"/>	
¿Tiene experiencia en el/los mercado/s? En caso afirmativo, indíquela:			
Tipo de contactos que desea establecer en el mercado:			
Cargo que desearía ocupase su interlocutor, en orden de prioridad (Ej. 1. Gerente de Proyectos, 2. Gerente Comercial, 3. Jefe de Compras)	1.		
	2.		
	3.		
Empresas que conozca operen en el/los mercado/s con las que desearía poder contactar:			

FICHA DE INSCRIPCIÓN
MISIÓN COMERCIAL VIRTUAL A LITUANIA
27 de Septiembre – 1 de Octubre de 2021

- El plazo de inscripción cierra el 28 de mayo
- El número máximo de empresas participantes en esta misión comercial es limitado, por lo cual el criterio de selección y participación será por riguroso orden de recepción en las oficinas de COFEARFE, de la ficha de inscripción en la misión comercial.
- Remitir inscripción vía mail a :
Thais Rodríguez arvefer@cofearfe.com Tlf: 96.353.20.07 Ext 2.

1. SOBRE LA EMPRESA SOLICITANTE					
Razón social de la empresa:					
Actividad:					
Dirección:					
Teléfono:					
Web:					
CIF:					
Facturación (miles de euros):	2018:		2019:		2020:
Exportación (miles de euros):	2018:		2019:		2020:
Volumen de Exportación (miles de euros):	2018:		2019:		2020:
Nº Trabajadores de la empresa:					
Persona de contacto y cargo:					
Correo electrónico:					
¿Tiene actividad en otros mercados diferentes al español? En caso afirmativo, indicar en qué país/es.					

2. SOBRE SUS PRODUCTOS/SERVICIOS

Nombre y descripción de los productos y servicios que ofrece la empresa:	
Nombre y descripción de los productos y/o servicios para los que desea prospeccionar el /los mercado/s:	
Partida arancelaria de los productos que desea introducir en el/los mercado/s (si aplica):	
Ventajas competitivas de su producto/servicio con respecto a su competencia:	
Principales competidores nacionales e internacionales de la empresa:	
Principales clientes nacionales e internacionales:	
Canales de distribución habituales para su producto o servicio:	

3. SOBRE SUS OBJETIVOS Y EXPERIENCIA EN EL MERCADO

Objetivos de la solicitud:	Búsqueda de clientes	<input type="checkbox"/>	<i>Marque con X la opción que corresponda</i>
	Búsqueda de distribuidores:	<input type="checkbox"/>	
	Otros (especificar):	<input type="checkbox"/>	
¿Tiene experiencia en el/los mercado/s? En caso afirmativo, indíquela:			
Tipo de contactos que desea establecer en el mercado:			
Cargo que desearía ocupase su interlocutor, en orden de prioridad (Ej. 1.Gerente de Proyectos, 2. Gerente Comercial, 3.Jefe de Compras)	1.		
	2.		
	3.		
Empresas que conozca operen en el/los mercado/s con las que desearía poder contactar:			